

D I G I W A Y

DIGIWAY VCARDER™

WHITEPAPER

Il Biglietto da Visita Digitale Dinamico

Un asset strategico per la sostenibilità e la reputazione aziendale



Il Costo Reale del Biglietto da Visita Cartaceo

Il biglietto da visita cartaceo è un artefatto del Novecento: costoso da produrre, impossibile da aggiornare senza ristampa, destinato a finire nel cestino entro pochi giorni dalla distribuzione. Eppure, milioni di aziende continuano a stamparlo ogni anno, generando sprechi misurabili — e ignorati.

Secondo stime internazionali (Statistic Brain Research Institute, 2023), nel mondo vengono stampati circa 10 miliardi di biglietti all'anno. Il 90% viene gettato entro una settimana. Per un'azienda da 50 dipendenti con 500 biglietti a testa, questo si traduce in: oltre 12 kg di carta l'anno destinata allo smaltimento, €1.500–4.000 di costi di stampa annuali, costi di ristampa ad ogni cambio di ruolo o recapito, e zero dati sull'utilizzo reale del materiale.

A questo si aggiunge il costo operativo invisibile: tempo di coordinamento con il tipografo, gestione degli stock obsoleti, impossibilità di integrare il biglietto con qualsiasi sistema aziendale.

Il Biglietto da Visita Digitale Dinamico

Il Biglietto da Visita Digitale Dinamico (BVDD) non è un PDF statico. È una scheda di presentazione professionale accessibile via web, condivisibile tramite QR code, NFC, link o firma e-mail, aggiornabile in tempo reale e integrabile con i sistemi aziendali esistenti.

La parola chiave è dinamismo: i dati sono sempre aggiornati senza costi aggiuntivi, i contenuti possono includere foto, video e call to action, la lingua si adatta alla geolocalizzazione dell'utente, e ogni interazione è tracciata in real time. L'azienda gestisce tutti i profili da un'unica console centralizzata, con pieno controllo sull'identità visiva e sui dati condivisi.

Il BVDD come Leva ESG

L'adozione del BVDD produce effetti misurabili su tutte e tre le dimensioni del framework ESG — sempre più rilevanti per reputazione aziendale, gare pubbliche e relazioni con investitori e partner.

|  Environmental |  Social |  Governance |
|---|--|--|
| Elimina sprechi carta e inchiostro — rendicontabile nel Bilancio di Sostenibilità | Employer branding: strumento professionale per ogni collaboratore. Accessibile e multilingua | Identità aziendale centralizzata, audit trail completo, GDPR nativo |
| Riduzione CO ₂ misurabile e inseribile nelle metriche CSRD | Privacy controllata: profilo disattivabile in tempo reale a fine rapporto | Continuità operativa garantita: aggiornamento istantaneo senza blocchi logistici |
| Supporto ai target di economia circolare: zero prodotto monouso | Inclusività: compatibile con tecnologie assistive (screen reader) | Compliance GDPR strutturata: consenso tracciato per ogni contatto acquisito |

Sul piano Environmental, la riduzione degli sprechi è quantificabile ed inseribile nel Bilancio di Sostenibilità — uno strumento sempre più richiesto anche alle PMI che operano in supply chain di grandi gruppi. Sul piano normativo, la Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD, Direttiva 2022/2464/UE) rende ogni azione tracciabile un asset nella rendicontazione non finanziaria.

Il Ritorno sull'Investimento

Il BVDD produce un ritorno economico diretto e misurabile, che si affianca ai benefici ESG.

| Voce di costo | Biglietto cartaceo | Digiway VCarder |
|-----------------------------------|-----------------------------------|------------------------|
| Costo annuo per dipendente | € 30–80 | incluso nel canone |
| Aggiornamento dati | € 15–40 / evento | € 0 — real time |
| Tracciabilità interazioni | Nessuna | Completa |
| Allineamento brand | Parziale | Garantito centralmente |
| Impatto CO ₂ (50 dip.) | 8–15 kg eq. CO ₂ /anno | Tendente a zero |

** Stima per 50 dipendenti, 500 biglietti/persona. Elaborazione Digiway su IPCC emission factors.*

Oltre ai numeri: presentarsi con un BVDD ben progettato trasmette al contatto un messaggio che va oltre il dato tecnico. In mercati dove la fiducia è una variabile competitiva, la coerenza tra valori dichiarati e strumenti utilizzati conta. Per le aziende che partecipano a gare o sono soggette a rating ESG, ogni azione concreta e dimostrabile può fare la differenza in sede di vendor qualification.

Scenari di Applicazione

Azienda in crescita con team distribuito: elimina decine di ordini di stampa e aggiornamenti manuali con un'unica piattaforma centralizzata.

Azienda con obiettivi ESG formali: il BVDD è un'azione concreta, comunicabile e misurabile — non una dichiarazione d'intenti.

Operatività internazionale: contenuti in più lingue, esperienza professionale uniforme indipendentemente dalla geolocalizzazione del contatto.

Commerciali e manager in mobilità: basta un QR code o un badge NFC per condividere il profilo completo, sempre aggiornato, in pochi secondi.

Contattaci per una demo gratuita: info@digiway.it | www.digiway.it

Digiway VCarder

Dalla rubrica aziendale al biglietto digitale: zero attrito, zero sprechi

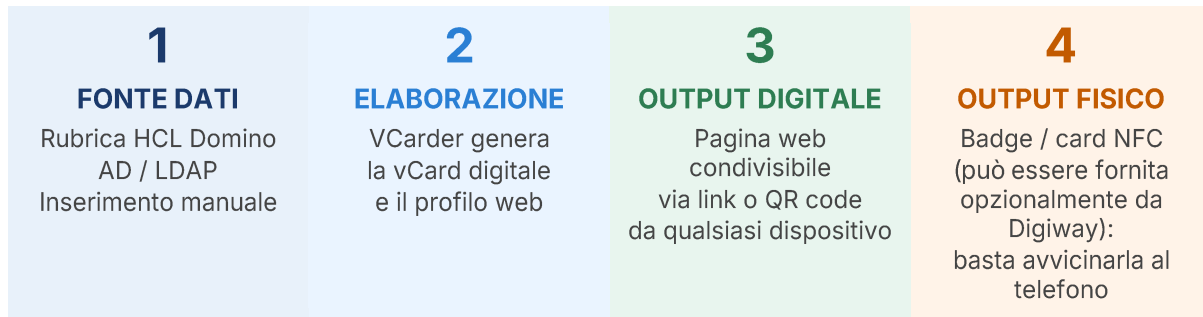
Digiway VCarder è la soluzione sviluppata da Digiway per portare il Biglietto da Visita Digitale Dinamico all'interno delle organizzazioni che già utilizzano HCL Domino come piattaforma di collaboration. Il principio di progetto è semplice: i dati dei collaboratori esistono già in azienda — nella rubrica Notes o nella directory Active Directory/LDAP. VCarder li trasforma automaticamente in profili digitali professionali, senza duplicazioni, senza reinserimenti manuali e senza dipendenze da sistemi terzi.

Il risultato è un biglietto da visita sempre aggiornato, sempre disponibile, distribuibile via QR code o badge NFC, gestito centralmente dall'IT con zero onere per il singolo collaboratore.

Come funziona — Architettura in tre livelli



Il flusso dati in sintesi



Le fonti dati supportate

VCarder si connette alle directory aziendali già esistenti, senza richiedere migrazioni o nuovi repository:

- > **Rubrica HCL Domino / Notes:** fonte primaria nativa. Ogni modifica nella rubrica si propaga automaticamente al profilo digitale.
- > **Active Directory / LDAP:** sincronizzazione con la directory Microsoft per ambienti ibridi o in migrazione.
- > **Inserimento manuale:** per collaboratori non censiti nelle directory (consulenti, partner, figure esterne) tramite interfaccia web di amministrazione.
- > **Integrazioni con gestionali aziendali:** si possono realizzare integrazioni ad-hoc per dati presenti su gestionali aziendali.

Output: QR Code e Badge NFC

VCarder genera due tipologie di output fisico/digitale, complementari e utilizzabili in parallelo:

QR Code: generato automaticamente per ogni profilo, stampabile su carta intestata, firma e-mail, badge congressuale, stand fieristico o qualsiasi altro supporto. Alla scansione, il contatto accede direttamente alla Web Profile Page, senza app da installare.

Badge NFC: card fisica in formato tessera (standard ISO/IEC 14443), che opzionalmente può essere fornita da Digiway e programmata con il profilo del collaboratore. Basta avvicinarla a qualsiasi smartphone NFC-abilitato — iOS o Android — per trasferire istantaneamente la vCard o aprire il profilo web. Nessuna configurazione da parte dell'utente finale.

Entrambi gli output puntano alla stessa Web Profile Page: aggiornare i dati nella sorgente significa aggiornare automaticamente ciò che il QR code e il badge NFC comunicano — senza dover ristampare né riprogrammare nulla.

Gestione centralizzata e sicurezza

- › **Console di amministrazione web:** l'IT gestisce tutti i profili, i template grafici e i permessi da un'unica interfaccia.
- › **Disattivazione immediata:** in caso di fine rapporto, il profilo viene disattivato in pochi secondi — QR code e NFC diventano inattivi istantaneamente.
- › **Branding aziendale:** la Web Profile Page è personalizzata con colori, logo e font aziendali, garantendo coerenza visiva su ogni touchpoint.
- › **GDPR compliance nativa:** i dati restano nell'infrastruttura aziendale (on-premise o cloud EU). Il consenso al contatto è tracciato e gestito in modo strutturato.
- › **Compatibilità universale:** nessuna app da installare per il destinatario. Funziona su iOS, Android, Windows Phone e qualsiasi browser moderno.

✓ Perché scegliere Digiway per implementare VCarder

Expertise HCL Domino certificata: conosciamo la piattaforma dall'interno — l'integrazione è nativa, non un workaround.

Partner tecnologico, non rivenditore: analizziamo l'ecosistema IT del cliente prima di proporre qualsiasi configurazione.

Personalizzazione completa: template grafici, flussi di approvazione e integrazioni su misura.

Onboarding accompagnato: formazione per amministratori e rollout guidato per i collaboratori.

Supporto continuativo e SLA definito: non spariremo dopo l'attivazione.

Dati ESG per il vostro reporting: forniamo le metriche di riduzione degli sprechi rendicontabili nel Bilancio di Sostenibilità.

La documentazione di dettaglio del prodotto è disponibile sul nostro sito alla seguente pagina: <https://www.digiway.it/vcarder>

Richiedi una demo di Digiway VCarder: info@digiway.it | www.digiway.it

Elaborazione su fonti: Statistic Brain Research Institute (2023), IPCC emission factors, CSRD Direttiva 2022/2464/UE, Regulation (EU) 2016/679 (GDPR).